



Ben jij een gedreven en resultaatgerichte professional met een passie voor het ontwikkelen van nieuwe zakelijke kansen?

Dan ben jij de Business Development Manager die wij zoeken!

Voor een gekend bedrijf regio Aalter zijn wij op zoek naar een enthousiaste Business Development Manager.

Als Business Development Manager behoren volgende taken tot je takenpakket:

- Je bent verantwoordelijk voor het beheer en de omzetgroei van bestaande en nieuwe klanten in de houtsector.
- Je detecteert behoeften, stelt strategische plannen op en werkt samen met het sales team en senior operations team.
- Je richt je voornamelijk op klanten in de Benelux en omringende landen, met mogelijkheid tot focus op andere regio's.
- Reizen door Europa en deelname aan beurzen horen bij deze functie.

Als Business Development Manager voldoe je aan volgende vereisten:

- Je hebt een Commerciële instelling
- Ervaring in B2B verkoop en prospectie van software en/of technologie
- Technisch inzicht
- kennis van versnijdingsmachines in productiebedrijven is een voordeel
- Bachelor of Master diploma
- Je spreekt vloeiend Nederlands, Engels en Frans of Duits

Als Business Development Manager bieden wij jou alvast:

- Een uitdagende job bij een gerenommeerd Belgisch softwarebedrijf
- Mooie verloning
- Mogelijkheid om autonoom te werken en bij te dragen aan de groei van de organisatie
- Korte communicatielijnen en
- Een gezellige, familiale sfeer binnen het bedrijf

Contact

info@people4people.be

[+32 \(0\) 472 74 42 36](tel:+322472744236)

2025-06-07 13:26:35



- Je krijgt de kans om af en toe te reizen doorheen Europa en mag deelnemen aan (Internationale) beurzen.